

福岡の“いま”を伝える地域経済情報誌

11 2016
月号

ふくおか経済

FUKUKEI
vol.339

特集
新技術/メーカー
サービス・小売/人材

特別インタビュー
福岡市 高島宗一郎市長

企業取材
LINE Fukuoka

The
FACE
福岡の顔 2016

表紙の人

村上英之

岩田屋三越社長

岩田屋天神出店80周年、
「九州No.1」への決意新たに

特集

全国へ 世界へ

駆け抜ける福岡のトップランナー

(株)ソリューションバンク 社長

中島 佑樹

なかじま・ゆうき

神奈川県横浜市出身。1977年10月19日生まれの39歳。成蹊大学経済学部卒。JASDAQ通販会社、IPOコンサルティング会社を経て、2009年にソフトバンクグループ入社。リバースオークションを活用したコスト削減手法にて、100社以上の購買支援プロジェクトに従事。2015年9月に(株)ソリューションバンク設立。趣味はゴルフ、ラグビー



各分野のプロと連携し間接コスト最適化へ

「料金は完全成功報酬型。削減効果がなければ初期費用や調査料など一切発生しない」と言い切る中島社長。前職のソフトバンクグループの経営支援コンサルティング会社では「リバースオークション」と呼ばれる競り下げ方式を導入し約100社の購買支援に従事。前職で得たノウハウを生かしつつ、より多角的視点から企業のコスト削減を支援するために独立し、昨年9月に(株)ソリューションバンクを設立した。

価格相場が掴みやすい原価コストは自社の専門部署で適切に管理するケースが大半である一方、電力、複合機、賃料、保険、通信費などの間接コストは売り手が情報優位になり買い手は相場を把握しづらい。間接コスト管理を各分野のプロに任せることで削減が期待できるというもの。例えば、賃料に関しては賃料に特化した不動産鑑定士など、業界ナンバワン、オンリーワンのサービスを提供する企業約100社と提携しワンストップで間接コスト最適化を実現している。

設立1年でこれまで約40社の購買支援に携わった同社。「今後の事業計画は同サービスをフランチャイズ化し、効率的に全国に波及させること。特に、支出状況を隅々まで網羅している会計事務所は提携先に最適では」と、今後の展望にも注目が集まる。